



“Vamos a expandir nuestra oferta de maquinaria”

Resemin es una compañía peruana especializada en fabricación de maquinaria para minas bajo tierra que ya ha llegado a África e India.

MARÍAROSA VILLALOBOS

En su rubro, el holding de Resemin solo es superado en el contexto global por dos empresas suecas. James Valenzuela, su gerente general, contó a El Comercio los planes de expansión de la compañía.

— Su padre trabajó en la mina Toquepala. ¿Cómo influyó esto en su elección de la ingeniería de minas? Haber crecido en una villa minera definitivamente marcó un impulso temprano, aunque yo estaba más interesado en ese entonces en historia, física y geografía.

— ¿Por qué y cuándo decidió convertirse en empresario?

La escasez de bienes y productos industriales originada por las políticas económicas del primer gobierno de Alan García fue un escenario de oportunidades para hacer negocios.

— Fundó Resemin en 1989. ¿Cuál ha sido el obstáculo más difícil que ha tenido que enfrentar?

La escasez de productos industriales. Había un mercado deprimido. Encaré los mayores obstáculos a mediados de los años noventa, cuando la empresa tuvo que sobrevivir en un entorno económico limitado en términos de tamaño y tecnología. Toda esta combinación puso a prueba nuestra resistencia.

— El nicho de su negocio es muy específico. Resemin es la tercera compañía en el mundo en la fabricación de máquinas para minas bajo tierra. ¿Qué se viene para la empresa en el corto, mediano y largo plazo?

Fabricamos equipos de



ALESSANDRO CURRARINO

En el 2016, Resemin facturó US\$42 millones. El grupo alcanzó los US\$74 millones.

perforación de túneles para minería subterránea y construcción civil. Estas máquinas son llamadas también ‘jumbos’. Estamos en proceso de expandir nuestra oferta de maquinaria hacia los cargadores de bajo perfil, también denominados ‘scoops’ o ‘loaders’.

— La compañía tiene presencia en África e India. ¿Cómo llegaron a estos mercados?

Llegamos a Zambia en el 2002 como consecuencia de una venta de equipos a una

mina del grupo Glencore, que posteriormente nos pidió operar los equipos que les suministramos. Así nos convertimos en contratistas de túneles. Esta incursión originó una nueva línea de negocios y el resultado actual es un grupo de siete empresas ubicadas en Zambia, República Democrática del Congo, India, Argentina, México y el Perú.

— ¿Qué volumen de ventas alcanza la compañía?

En el 2016, Resemin facturó US\$42 millones. El grupo alcanzó los US\$74 millones.

— ¿Cuánto esperan crecer este año en relación con el año previo y cuánto esperan invertir?

El año pasado crecimos 38% y este año esperamos llegar a 20%. Estamos ampliando nuestra capacidad instalada, también contemplamos producir en otro país.

— ¿Qué se siente haber sido reconocido como un líder empresarial del cambio y por qué cree que ha sido elegido?

Es un reconocimiento a todos los que trabajamos en el Grupo Resemin, dentro y fuera del Perú, sin ellos no lo hubiéramos logrado y lo mejor está aún por venir. —

“Esta incursión originó una nueva línea de negocios y el resultado actual es un grupo de siete empresas ubicadas en Zambia, República Democrática del Congo, India, Argentina, México y el Perú”.